

Intra2net schafft neue Anreize zum Eintritt ins Partnerprogramm

Erstmals unkomplizierte Reseller-Angebote für Intranator / Cross-Selling durch die neue Groupware / NFR-Händlerlizenzen

Tübingen, 12.10.2005 – Der Intranator hat sich mit über 1.000 Installationen in drei Jahren als sichere Kommunikationslösung für KMUs von 5 bis 250 Mitarbeitern etabliert. Bisher lief der Vertrieb über gut 120 Händler, die strikt zertifiziert sind. Ausschließlich indirekt soll der Vertrieb der Security Appliance und Software auch in Zukunft laufen, doch lockert Hersteller Intra2net mit einer dritten Partnerstufe die Eintrittsbarriere, um zusätzliche Reseller zu gewinnen. Neben großzügigen Margen und der bekannt persönlichen Betreuung, locken die Tübinger außerdem mit Intranator-Händlerlizenzen, sobald ein ernsthafter Vertriebswille erkennbar ist. Für kommende und bestehende Partner bietet Intra2net mit der kürzlich veröffentlichten Groupware eine weitere Einstiegsmotivation, denn Lösungen für die Kommunikation und die Teamarbeit verlangen Kunden sehr häufig im Paket.

Intra2net bietet mit dem Intranator Business Server mittelständischen Kunden integrierte Sicherheit und Kommunikation, die alle wesentlichen Aspekte abdeckt: mehrstufige Firewall, VPN Standortanbindung, umfassender Virenschutz, Anti-Spam, Internet-Filter-Lösungen, Mail-Server, Fax-Server und Groupware-Kommunikation.

Einfach Reseller werden

Der Intra2net Reseller-Status ist für engagierte IT-Dienstleister mit Fokus auf B2B und Erfahrung mit Netzwerken und Security denkbar einfach zu erreichen – Verpflichtungen gibt es keine, Kosten schon gar nicht.

- einen knappen Fragebogen ausfüllen und mit Handelsregisterauszug an Intra2net senden
- nach erfolgreicher Prüfung wird der Partnervertrag losgeschickt
- unterzeichnen und sofort sind die Interessenten als Intra2net-Reseller autorisiert

Mit der Autorisierung steht den Resellern automatisch ein persönlicher Ansprechpartner zur Verfügung, es gibt direkten Support per E-Mail, Telefon, Forum sowie per Ferndiagnose und es werden kostenlos Teststellungen für potenzielle Endkunden oder Messen bereit gestellt.

NFR-Händlerlizenz und Zusatzgeschäfte

Gerade Händler müssen ihren Datenverkehr sicher und unkompliziert abwickeln. Dafür spendiert Intra2net jetzt angehenden Business und Premium Partnern im Start-Up Paket die Intranator Enterprise Edition inklusive 50 Groupware-Lizenzen und 12 Monate kostenlose Updates für den Hausgebrauch.



Vertriebspartner aller Stufen profitieren außerdem von dem im August veröffentlichten Intranator Groupware Connector, der eine kompromisslose Outlook-Einbindung in den Intranator ermöglicht. Ein plausibler Ansatzpunkt für zusätzlichen Umsatz.

Zitat

„Kleinere Unternehmen vertrauen meist kleineren Händlern, zu denen Sie persönlichen Kontakt pflegen können“, berichtet Mirko Tochtermann, Vertriebsleiter bei Intra2net. „Durch die feinere Abstimmung unseres Partnerkonzepts wollen wir gerade diese Wurzeln unseres Geschäfts stärken und bis Ende 2006 die Händlerzahl von heute 120 auf 200 steigern.“

Links

Händler werden: <http://www.intra2net.de/kontakt>

Intranator Secure Business Server: <http://www.intranator.de>

Intranator Groupware Connector:
http://www.intranator.de/produkte/groupware_connector.php

Bildmaterial: <http://intra2net.de/presse/produktbilder.php>

Über Intra2net

Die Intra2net AG ist seit 2001 spezialisiert auf integrierte IT Sicherheits-Lösungen zur Anbindung von Unternehmen an das Internet. Zu den Kunden zählen mittelständische Firmen, Bildungseinrichtungen, öffentliche Auftraggeber sowie Freiberufler. Das Produktportfolio umfasst professionelle Lösungen auf Open-Source-Basis, bei denen die benutzerfreundliche Bedienung stets im Mittelpunkt steht; weil Produkte für Menschen gemacht werden. So wurde der Intranator Security Gateway bereits mehrfach ausgezeichnet, unter anderem mit dem CyberOne Award. Mit zahlreichen kompetenten Fachhändlern betreuen wir über 1.000 Kunden mit annähernd 50.000 Anwendern, die auf Produkte von Intra2net vertrauen.

Pressekontakt

Agentur Frische Fische
Jan Eppers
Martin-Luther-Platz 9
01099 Dresden
Tel +49 (0) 351/56 33 87-0
Fax +49 (0) 351/56 33 87-1

Intra2net AG
Steffen Jarosch
Mömpelgarder Weg 8
72072 Tübingen
Tel +49 (0)70 71/56510-30
Fax +49 (0) 70 71/56510-50